

Partners SMA



Venue of the Sales Event 2012 & 6th Annual SMA Captains Dinner: Grand Hotel Huis ter Duin Noordwijk, Netherlands



**Sales Management Association**

Pelmolenlaan 10, 3447 GW Woerden, Netherlands  
PO Box 627, 3440 AP Woerden, Netherlands  
T 0031 348 49 50 56  
F 0031 348 49 50 50

**Please contact:**

Albert Akkermans, a.akkermans@sma.nl  
Petra Claessen, p.claessen@sma.nl

For more information [www.salesevent.nl](http://www.salesevent.nl)  
[www.sma.nl](http://www.sma.nl) or go to Facebook look for Sales Event

1971-2011

# THE SALES EVENT 2012 POWER OF HOLLAND

# AMBITION UNLIMITED BUSINESS WITHOUT BORDERS



**8 & 9 FEBRUARY 2012, NOORDWIJK, NETHERLANDS**

**SCHRIJF U NU IN OP [WWW.SALESEVENT.NL](http://WWW.SALESEVENT.NL)**

1971-2011

Hét Sales Event 2012/Captains Dinner op 8 en 9 februari 2012 in Noordwijk heeft dit jaar een bijzonder feestelijk tintje: SMA viert haar 40 jarig jubileum. Aan de traditionele verkiezing van Commercieel Directeur en Key Account Manager van het Jaar is deze keer de verkiezing van de Young Professional toegevoegd. Naast de verkiezingen zijn er vele masterclasses en workshops voor de verdieping van het commerciële vak. Het thema voor dit jaar is: **Power of Holland; Ambition Unlimited**. Op 8 en 9 februari 2012 verwachten wij meer dan 1000 ambitieuze Commerciële Professionals/CEO's in Grand Hotel Huis ter Duin Noordwijk.

# 40 JAAR SALES EVENT 1971-2011: POWERFULL!

## Masterclass sprekers

Na de succesvolle primeur vorig jaar, hebben we vijf masterclasses die in twee uur de diepte in gaan. Dit jaar zijn de sprekers:



**Robert Benninga**  
Mindpower  
Unlimited Succes met de 12 Top lessen van Steve Jobs



**Andreas Buhr**  
Go! Academie  
How to increase the turnover with sales intelligence (engelstalig)



**Brian Gartner**  
Selltis  
Boost your lead to contract sales process (engelstalig)



**Ben Mastboom**  
HAN  
Groeien tegen de stroom in



**Toine Simons**  
Beerschot & Simons  
Sales winners: your mind is your power

## Workshop sprekers

De workshops geven u in 45 minuten een intensieve impuls met aanknopingspunten om de volgende dag toe te passen:



**Remco Bron**  
SoManyThoughts  
Social media als succesfactor voor sales



**Ruud Koornstra**  
Tendris



**Klaas Toes**  
Gooiconsult



**Maarten Vaags**  
PiCompany



**Marco Weijers**  
Huthwaite

## Kandidaten Key Account Manager van het Jaar



**Albert Bakker**  
Post NL



**Pauline Dekkers**  
Cendris Directe  
Communicatie



**Dirk de Groot**  
Logica



**Rob Heemskerk**  
KPN Corporate  
Market



**Marc van Hemert**  
Koninklijke  
Peijnenburg

## Kandidaten Commercieel Directeur van het Jaar



**Rob Idink**  
Hewlett-Packard



**Dirk de Leijer**  
UPC



**Rob de Louw**  
Océ



**Bart van den Nieuwenhof**  
Hunkemöller



**Robert van Straaten**  
DPD

## Program Wednesday 8<sup>th</sup> of February 2012

(by invitation only)

15.30 - 16.00	Welcome guests
16.00 - 18.00	International Strategic Business Summit
18.00 - 20.00	Leadership Dinner
20.00 -	Coffee liqueurs

## Program Thursday 9<sup>th</sup> of February 2012

Sales Event: 10.30 - 19.00 see detailed program at next page

## Captains Dinner: Hosted by Charles Groenhuijsen

(by invitation only)

19.30	Welcome guests
20.00	Start 6th Annual SMA Captains Dinner
20.30	Keynote Loek Winter
21.00	Main course
22.00	Keynote Kelly Weekers
22.10	Young Professional Award
22.30	Finals



## Verkiezingen

### Jury Key Account Manager



**Connie Maathuis**  
NDA incasso



**John de Kok**  
Cardiologisch Centrum



**Welmer Blom**  
KLM



**Rob Meulendijks**  
Van Gansewinkel



**Robert Dortmans**  
T-Systems



**Marc de Vries**  
Hyves

### Jury Commercieel Directeur



**Theo Camps**  
Berenschot



**Judith Schoenmaeckers**  
Randstad



**Rob Beset**  
Batavus



**Harry Stol**  
T-Systems



**Robert Otto**  
Delta Lloyd



**Bernard van de Weerd**  
Telefoongids/Gouden Gids



## Top 25 Commerciële Professionals van Nederland

Om het lustrum te vieren, start de SMA met een nieuwe traditie: de top 25 beste Commerciële Professionals van Nederland wordt gelanceerd! Met een groep van vooraanstaande deskundigen wordt de top 25 samengesteld. Op Hét Sales Event hoort u wie de 25 'most important Commerciële Professionals' van Nederland zijn!

*"Ik heb mogen ervaren dat Hét Sales Event een enorm inspirerende dag is waar je als ambitieuze professional graag bij bent! Niet alleen de sprekers maar ook van mijn mede-kandidaten heb ik vorig jaar enorm veel geleerd".*

**Judith Schoenmaeckers**, Commercieel Directeur Randstad en winnaar titel Commercieel Directeur 2011

## Program Thursday 9<sup>th</sup> of February 2012

### Sales Event: Hosted by Willeke Kremer

10.30 - 12.30	Masterclass
12.30 - 13.30	Lunch
13.30 - 13.45	Intro by Wim Beltman (Chairman SMA)
13.45 - 14.15	Keynote Ruud Koornstra
14.15 - 15.00	Presentation 3x Key Accountmanager
15.00 - 15.30	Break
15.30 - 16.30	Workshops: selection of 5
16.30 - 16.45	Break
16.45 - 17.15	Presentation 3x Commercial Director
17.15 - 17.30	Final keynote Andreas Buhr The Sales Machine
17.30 - 18.00	Award ceremony
18.00 - 19.00	Celebrations

Toegang SMA-leden: gratis.

Toegang niet-leden: € 375,-

Schrijf u nu in op [www.salesevent.nl](http://www.salesevent.nl) of [www.sma.nl](http://www.sma.nl)!